

작성일 : 2024.6.26

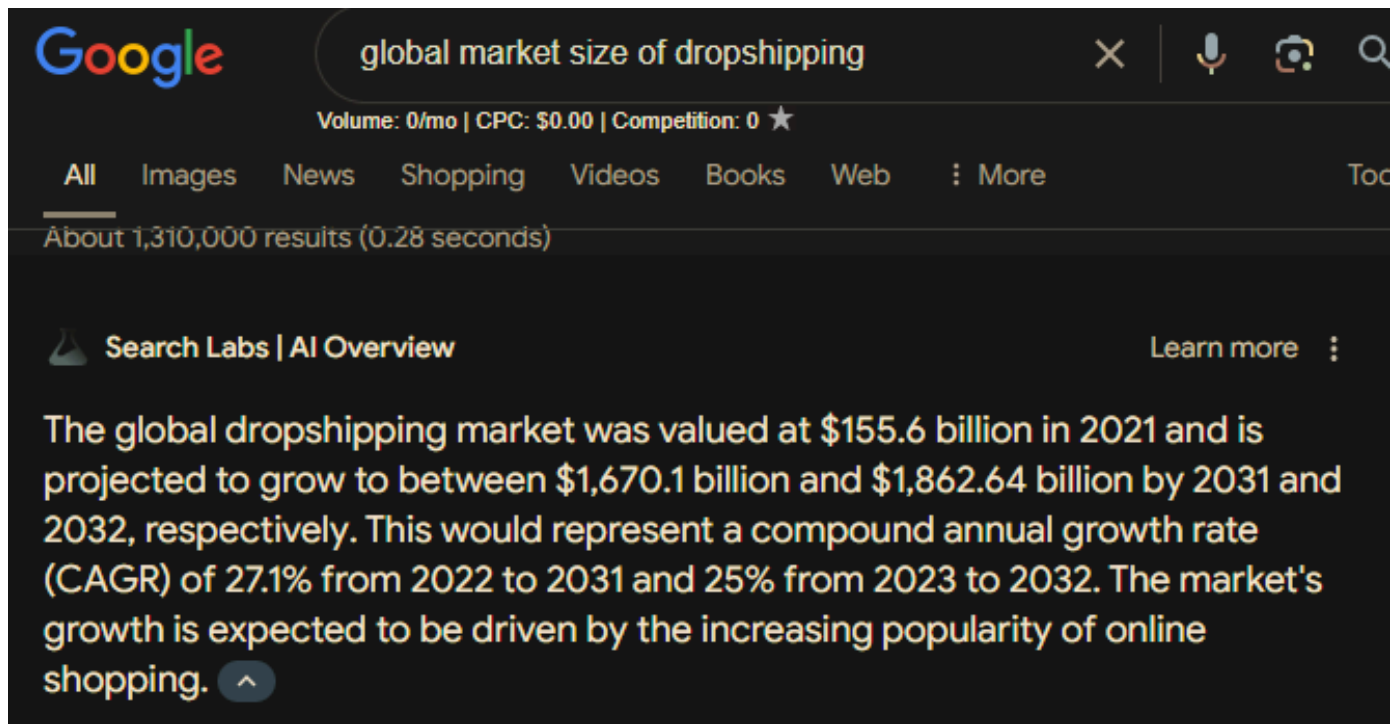
본강의는 온라인비즈니스가 무엇이고, 어떻게 돈을 벌고는 이야기 하지 않습니다.

단순히...드랍shipping판매자 가 되기 위해서, 스테디 를 어떻게 해야 하는지 관련 이야기 만 합니다.

.....

드랍shipping판매자 가 되기 위한, 스테디방법 2가지

1. 드랍shipping 인더스트리 Size



The screenshot shows a Google search interface with the query "global market size of dropshipping". The search results indicate approximately 1,310,000 results found in 0.28 seconds. A "Search Labs | AI Overview" section is visible, providing a summary of the market size. The text states that the global dropshipping market was valued at \$155.6 billion in 2021 and is projected to grow to between \$1,670.1 billion and \$1,862.64 billion by 2031 and 2032, respectively. This growth is expected to be driven by the increasing popularity of online shopping.

Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0 ★

All Images News Shopping Videos Books Web More

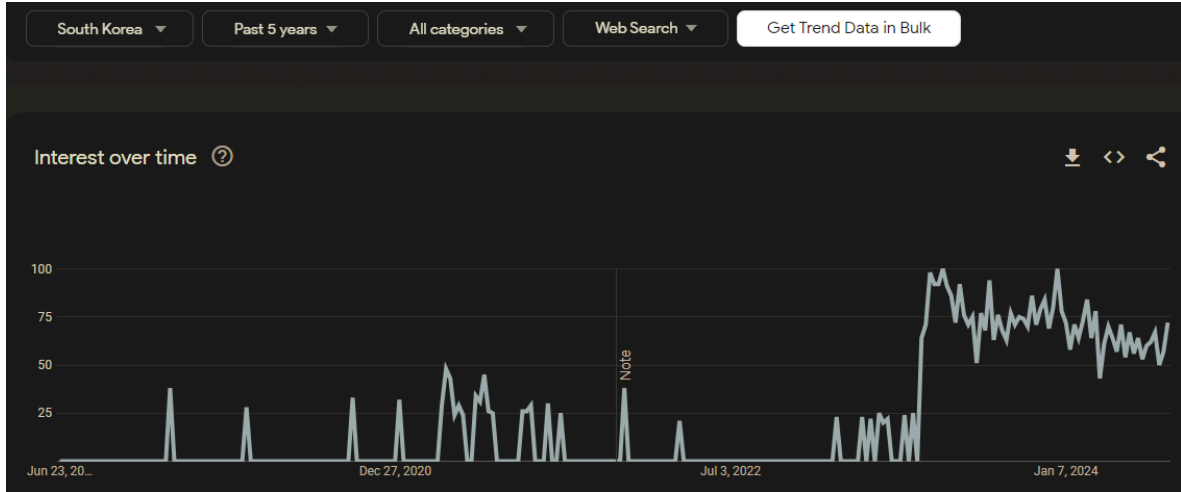
About 1,310,000 results (0.28 seconds)

Search Labs | AI Overview Learn more

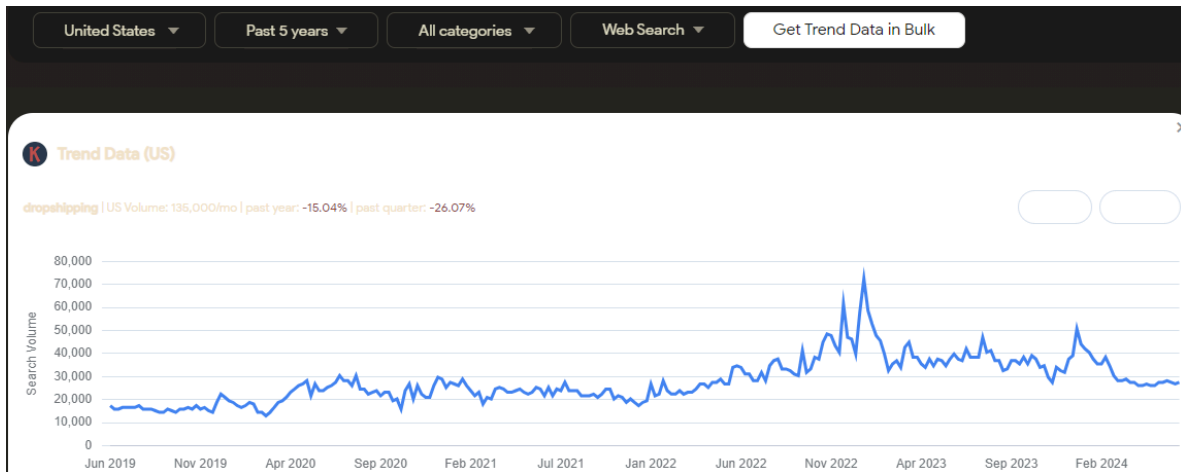
The global dropshipping market was valued at \$155.6 billion in 2021 and is projected to grow to between \$1,670.1 billion and \$1,862.64 billion by 2031 and 2032, respectively. This would represent a compound annual growth rate (CAGR) of 27.1% from 2022 to 2031 and 25% from 2023 to 2032. The market's growth is expected to be driven by the increasing popularity of online shopping.

2. 드랍shipping in Google Trends

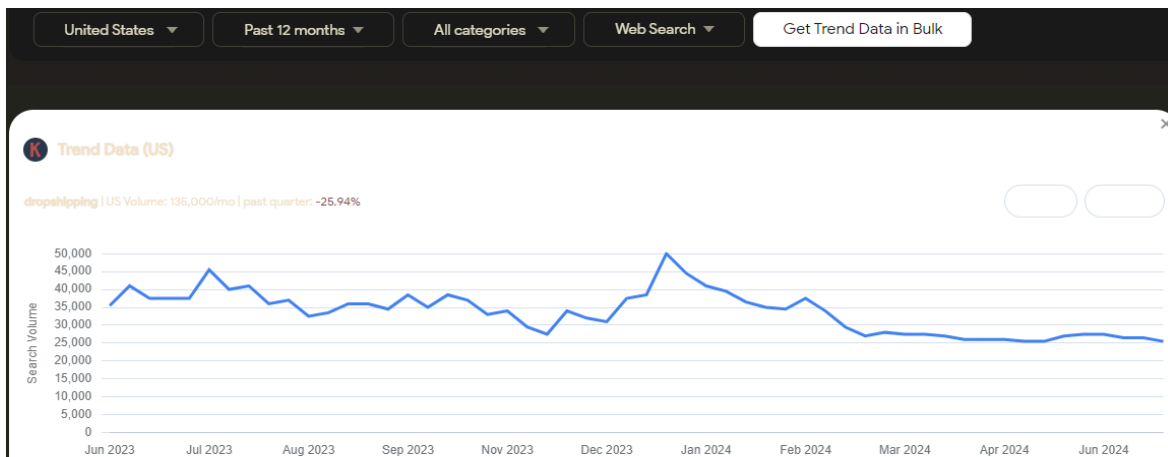
* 한국의 지난 5년 추세



* 미국의 지난 5년 추세



* 미국의 지난 12개월 (Back-to-School ~ Christmas > 상반기 판매)

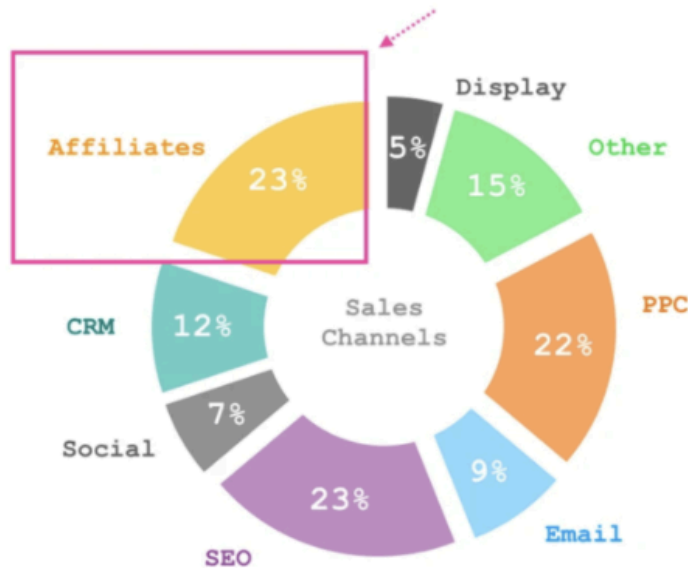


3. 왜...독학이 어려운가? (**이유는...수십가지 이지 만)

- 우선...입문셀러 나 초보셀러는, **길(way) 을 모름** --> 시행 착오 겪다가, 돈 과 시간을 낭비 하고, 지쳐서 포기하게 됨.
- 빠르게 돌아가는, **해외마켓의 정보가 국내에는 단절**

On average 23% of total sales come from the affiliate channel for merchants that use it

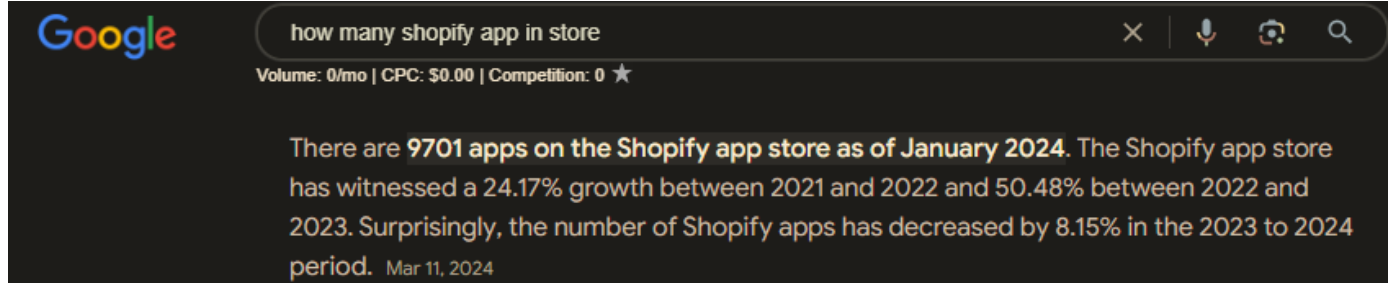
source: AffiliateBenchMarks



- 드랍쉬핑판매로 큰 돈을 버는 것은, 협소한 국내마켓 보다는, 무한한 해외마켓에서 기회가 더 있고 + 드랍쉬핑판매의 성공열쇠는 “툴(Tool)” 의 사용 인데... **국내에는 이런 툴을 개발하는 업체가 전무 함**
 - 현재...대세인 AI 기반의 솔루션은...대부분, 자금력 이 있는 해외의 솔루션 Provider 들이 경쟁적으로 내어 놓고 있음. (국내 셀러는 Out-of-date 정보만 습득 하거 나...그 마저도, 뭐가 어떻게 돌아가는 지 알수가 없음)
- (해외에서 드랍쉬핑판매가 커진 것은 강사들의 역할이 지대 한 데 반해서) 국내강사들의 “따라하기” 또는 “**떠 먹여 주기 식의 교육**” 에 익숙한, 입문셀러 (단기간에 큰 돈 벌기는...투기 아니면 없다 라고 생각 함.)
 - 사업에서, 판매에서 가장 중요한 것이...”외풍” 에 견디는 능력 과 “문제해결 능력” 인데, 매일 변하는 환경에 대처를 못 하니...시장에서 out
 - 국내의 대부분 강사들은, 입문셀러들 을 준비도 안 시키고, 바로 실전판매에 투입 (**전투에 단검 쥐어 주고 등 떠미는 꼴...)

- (*) “단기간에 큰 매출” 만 이야기 하는 강사 (자금운용은? Profit 만들기 전략은?.....등)
- 내 이름 걸고, 2달 안 에 3천만원....(교육생의 판매플랫폼을 자기 것으로 바꿔버리는, 사기극임. 그리고...그 다음은?)

(*) 쇼피파이 낚시질 하는 유튜버 (쇼피파이 앱 이 20만개 라니...너무 심했음)



= => 이커머스로 단기간에 돈을 크게 벌 수 있는 것 은 맞지만, **국내 강사들로 인 하여, 입문셀러 들 은.... “그릇된 선입관” 을 가지고 있기에....**노력 안 하고, 장기적으로 접급하지 않고....쉽게 포기 함. (**독학은, 멘토 가 있는 경우 보다, 2~3배의 시간을 필요로 하 거 늘....)

- 드랍shipping판매의 원조는 해외이고...해외의 자료는, 대부분 “쇼피파이플랫폼에서의개인쇼핑몰에 기반한 판매”
 - 한국의 강사들이....실전경험이 부족한 상태에서, filtering 없이 “복사” 수준으로 강의 하며 , 중요한...”C/S 나 판매후 뒷감담” 은 가르칠 능력이 안되거나, 가르치지 않음.
 - 쇼피파이쇼핑몰 구축 까지만...가르치거나, 쇼핑몰 구축에 비싼 돈 받고...그 이후인, “어떻게 판매 하고, 뒷감담” 은 입문셀러의 몫
- 그 외에....문제의 해결방법은 다양한데, 한국의 교육시스템은...”1+1=2” 내지는 주입식 이라는 현실 도, 국내셀러가 독학이 안 되고, 해외에서 큰 매출을 못 하는 주요 이유

개인생각

- 온라인비즈니스는, “3초 이론” 이 적용되는 곳. (**클릭 하나로, 내 쇼핑몰에서 나가 버림)
- 따라서, 입문셀러 나 초보셀러는...고수에게서 배우면서, 자생력 이 어느정도 길러지면, 그 때서야 독학하는 것 이 효율적 이며, 시간 과 비용 절감 효과

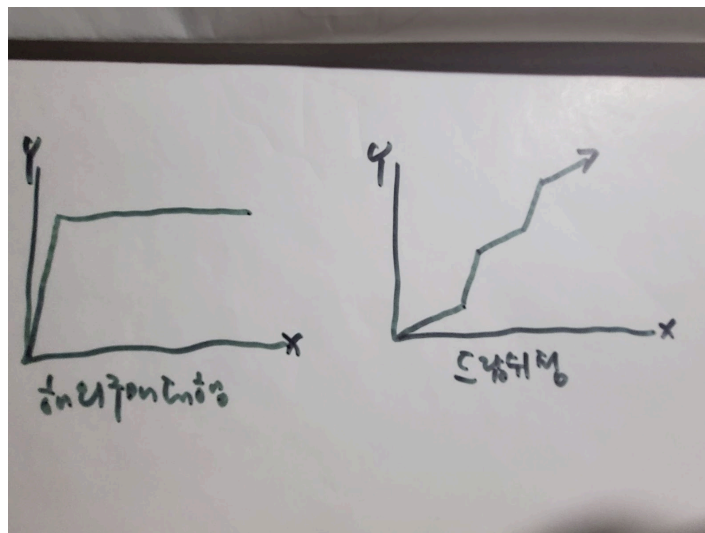
4. 해외의 “독학” 사례

- 2017년 의, **8개월 만에 백만불 Profit** 한 드랍shipping판매자
- 호주의 Pet category에서 두번 실패 후, 3번째 “연매출 천만불” 하는 개인셀러....등 수없이 많은 성공 사례 있음. (--> **실패를 경험으로** 다시 일 어 섬 이, 독학으로 성공한 비법 이라면 비법)
- 해외의 교육 시스템은...”문제해결 능력” 을 학교에서 부터 배웠고
- 해외의 강사들은...(낚시질 이 아니고...) 많은 것을 가르쳐 줌 --> 컨설팅 이나 코칭으로 “비싸게 과금” (**한국 강사들의 현재 행태는...미국에서 10년 전 에 하던 방법 : 무료강의 --> 등골 빼먹기)

(2부)

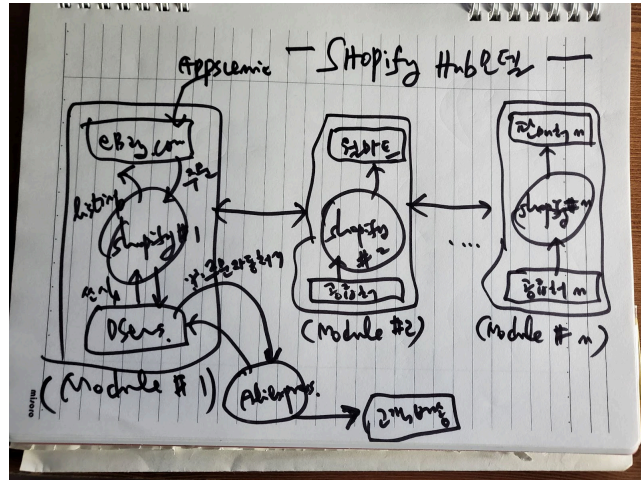
5. 무재고 판매 비교 (**간단 비교)

- 위탁판매 : 소수 구매처의 동일 상품으로, 좁은 국내마켓에서 치열한 경쟁
- 구매대행
 - (소규모) 특정 업체의 특정 솔루션에 100% 의존하는 비즈니스
 - 대량등록의 routine job --> 저작권 침해, 브랜드 침해 risk 에 노출
 - 주문처리, inventory 및 price 변동을 manual 처리 하기에...일정 판매 volume에 도달하면, 직원을 반드시 고용해야 함 --> 내 사업의 BIG risk



- 드랍shipping

- Public에 나와있는 수 많은 솔루션을 내 BM에 맞게 설계 및 운영
- 주문자동처리를 기본으로 하여서, inventory 및 price 변동에 대한 sync. 가 가능함. (**100% 아니지만, 내가 내 시스템 설계 가 가능하기에...)
- 사람의 힘 보다는, 컴퓨터 시스템으로 움직이는 비즈니스 --> money money 운영이 가능하며, 1인 기업이어도 연매출 수십억원은 어렵지 않음. (사례 : 호주의 pet category 판매자 - 연매출 천만불)

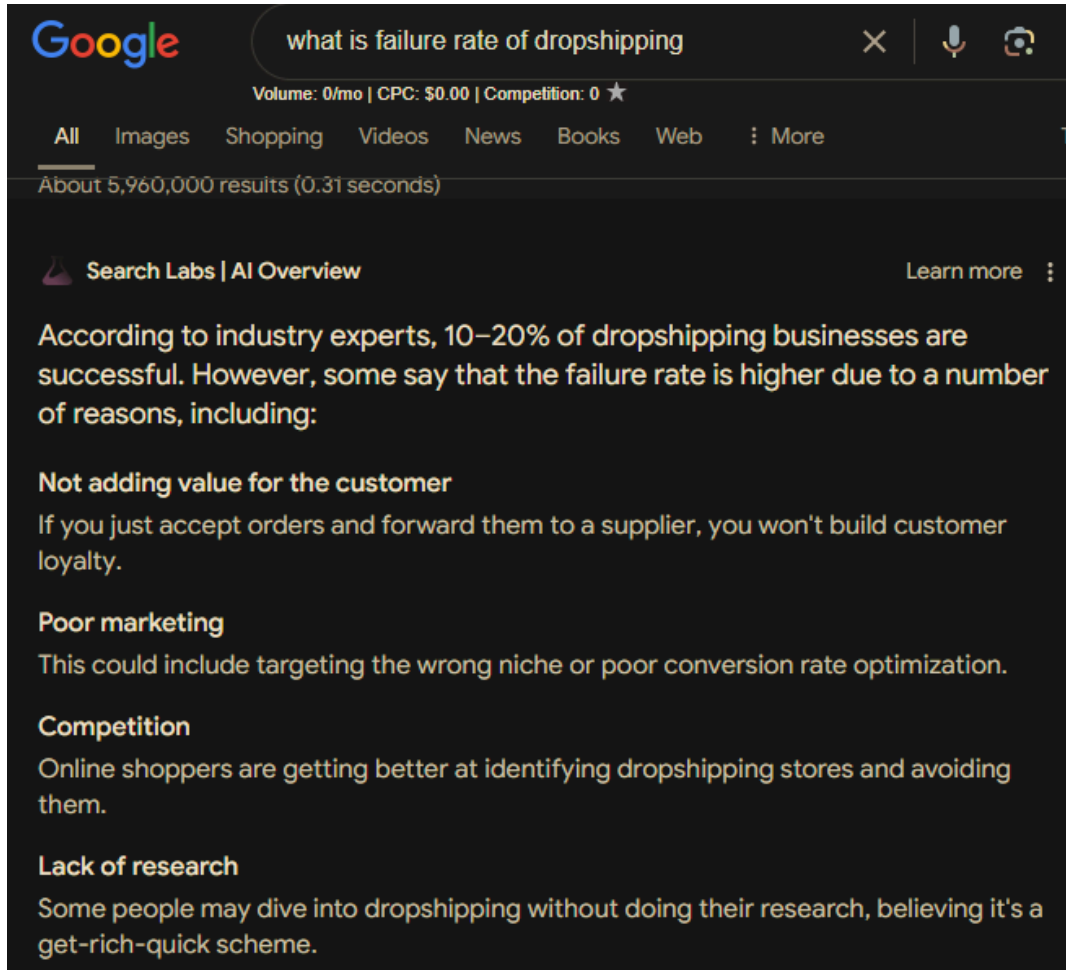


6. 드랍쉬핑판매를 쇼피파이 가 아닌, 오픈마켓에서 시작해야 하는 이유

쇼피파이에 기반한 개인쇼핑몰. 주요 문제는

- **트래픽 (traffic)** 만들기의 어려움 : Facebook Ad. 에 대부분 의존 vs. SEO
- 브랜딩 -> 단골고객을 못 만들면, 쇼핑몰은 죽은쇼핑몰....등

따라서...해외셀러의 경우도, 첫해 년 도에 실패 확률은...80% ~ 90%



7. 드랍shipping판매의 6가지 방법

- Shopify 같은 플랫폼에 기반한, 개인쇼핑몰
- 오픈마켓플랫폼이 integrated된 Suppliers
- 3rd Party solution : AutoDS
 - AutoDS의 대안을 찾아야 함.
- B2B Platform : 다수 (예, Wholesale2B, CJDropshipping, Aliexpress...)
- Shopify Hub쇼핑몰 (예, Amazon -> Shopify -> eBay)
- 6번째 방법 : 비즈니스 -> 사업 레벨

8. 드랍shipping판매로 부자가 되는 공식

- 1단계 : 오픈마켓에서 드랍shipping판매로 **컨셉잡기**
- 2단계 : Shopify 쇼핑몰로 돈 벌기 -> Money machine
- 3단계 : 내 쇼피파이쇼핑몰 판매로 목돈 만들기

9. 멘토가 없는 경우, 드랍쉬핑판매 익히기

- 세부사항은, 입문셀러 별 상황 과 조건 때문에....만들기 어려움
- 판매 전, 준비 (학습)기간 : 델타팀의 2달 + one month more (최소 3개월은 공부하고 실전판매 에 시작을 권함)
- 이베이플랫폼에 판매
 - 옥션판매로 시작
 - 한국발 배송, 이베이플랫폼에 판매
- 쇼피파이 허브쇼핑몰에서의 판매 1
 - 타켓플랫폼 : 이베이마켓플레이스
- (Optional) 쇼피파이 허브쇼핑몰에서의 판매 2
 - 타켓플랫폼 : 월마트마켓플레이스
- 쇼피파이 개인쇼핑몰에서의 드랍쉬핑판매
 - 쇼피파이 (쇼핑몰) + 워드프레스 (블로그) 의 조합

*** 해외셀러의 성공사례를 벤치마킹

*** (2023년4월까지 학습 되어 있는) ChatGPT 가 도움이 많이 될 것 임.

*** 해외의 유료 Q&A사이트 에서 도움 받음.

- 멘토쉽 교육은, 글세요?

What is a good ranking of Q&A websites?

MOZ DA: 93/100 (+0%) Ref Dom: 445.8K Ref Links: 91.04M Spam Score: 10% [Show backlinks](#)

Search traffic (us): **42/mo** (website: **186.88M/mo**) - Keywords (us): **8** (website: **25.50M**)

1. Answers.com . 2. Quora . 3. Reddit . 4. Google Question Center . 5. Blurtit . 6. Just answer . 7. Ask MetaFilter. Upvote . Profile photo for Adrián Lamo.

10. 델타팀 경우, 큰 스케줄 (draft)

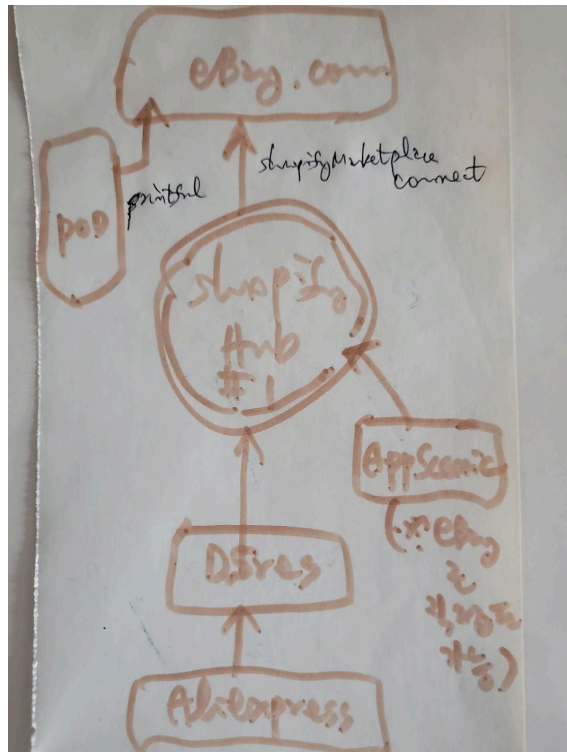
- 2 (기초쌓기) + 3 (실전판매) + 1 (확장)

(*) 첫 8강의 “해외판매에 대한 마인드셋” 은 반드시 짚고 넘어가야 겠습니다. (알파팀 교육 시키면서 보니, international business에 대한, “기초” 가 안 되어 있습니다. 특히, 문제해결 능력은 거의 Zero 에 가깝습니다.)

- 실전판매의 기술 도 좋지만, 기초 없이 바로 판매에 돌진 하였다가...더 큰 문제 내지는 공들여 쌓은 탑 이 하루 아침에 무너집니다.

학습 진도에 따라...스케줄 및 강의 주제 변경할 것 임.

- 1강 ~ 2강 : 온라인비즈니스 기본기 교육
 - 해외판매에 대한 마인드셋
 - 드랍shipping판매 컨셉 잡기
 - 온라인판매에 사용할 Tool 소개 위주
- 3강 ~ 4강
 - 오픈마켓 vs 개인쇼핑몰에서의 온라인비즈니스 차이점
 - 이베이플랫폼의 판매를 위한 셋팅 및 기능 익히기
 - 이베이플랫폼에서 싱글리스팅 및 한국발 배송 판매 시작
 - 쇼피파이플랫폼 개요
- (8월) 5강 ~ 8강
 - 쇼피파이 허브쇼핑몰에서의 판매방법 익히기



(*) 향후 4주 강의 후, 1주일 방학 (반복)

- (9월) 쇼피파이 허브쇼핑몰 에서의 **매출 본격 시작**
 - 제한된 Suppliers
 - 이베이셀링리밋 목표 : 최소 3,000 items
 - POD 로 매출 및 Profit 만들기 추가
 - eCommerce 판매전략, 마케팅 전략
 - **C/S 및 상황 별 문제해결 방법**
- 쇼피파이 허브쇼핑몰 에서의 매출 올리기 목표
 - Suppliers 개발 방법
 - Untapped items
 - **베스트셀링 아이템 찾기 방법**
- (11월) **Christmas 판매 기획 및 전략**
 - Total cycle 구축 및 운용 방법
- (12월, 마지막 달) Shopify 허브쇼핑몰 --> **개인쇼핑몰 판매로의 확장**
 - 동일 드랍쉬핑 (쇼피파이허브)쇼핑몰 에서 함.
 - 쇼피파이 개인쇼핑몰 분양판매 (소개 정도)

드랍쉬핑 비즈니스 고수되기 (**델타팀은 2.5단계 정도까지)

1단계 : 이베이플랫폼에서 드랍쉬핑판매

2단계 : 쇼피파이 Hub몰에서 드랍쉬핑판매

3단계 : 쇼피파이 개인쇼핑몰에서 드랍쉬핑판매

4단계 : Other 오픈마켓에서 드랍쉬핑판매 추가 (월마트, 옛시)

5단계 : 쇼핑몰 + 어필리에이트마케팅

6단계 : 쇼피파이 개인쇼핑몰로 Money machine 만들기

7단계 : 쇼피파이 개인쇼핑몰 판매사업

드랍shipping판매로.....언제부터, 얼마나 벌 수 있나?



Google search results for "how much can I earn from dropshipping?". The search bar shows the query and metrics: Volume: 0/mo | CPC: \$0.00 | Competition: 0. Below the search bar, there are suggestions for "People also ask" including "How much money can you make from dropshipping?" and "How Much Do Drop Shipping Jobs Pay per Month?". A table titled "Annual Salary" provides the following data:

	Annual Salary
Top Earners	\$51,000
75th Percentile	\$45,000
Average	\$40,970
25th Percentile	\$36,000

델타팀은...2024년 이 온라인 드랍shipping판매 1년차 이기에, **큰 매출 보다는, Business Model 을 기획 및 “판매시스템 구축하는 방법” 을 습득하는 것 이 더 중요 하며,** 내년에는...본인이 그린, 비즈니스모델 에서, 원하는 매출 과 Profit 만드는 것 을 목표로 하여야 함.